


- 23/05/2018 19:22: [Nieuwsbrief Mei 2018](#)
- 16/02/2017 13:06: [Nieuwsbrief Februari 2017](#)
- 17/01/2017 16:07: [Nieuwsbrief Januari 2017](#)
- 05/07/2016 15:07: [Nieuwsbrief 2 - Juli 2016](#)
- 03/07/2016 22:10: [Nieuwsbrief Juli 2016](#)
- 01/02/2016 22:59: [Nieuwsbrief Februari 2016](#)
- 05/11/2015 23:32: [Nieuwsbrief november 2015](#)
- 08/06/2015 09:55: [Nieuwsbrief mei 2015](#)
- 13/02/2015 11:17: [Nieuwsbrief maart 2015](#)
- 02/02/2015 21:27: [Nieuwsbrief februari 2015](#)
- 18/05/2014 10:50: [Nieuwsbrief mei 2014](#)
- 27/02/2014 12:50: [Nieuwsbrief Maart 2014](#)
- 13/03/2013 17:12: [Nieuwsbrief Maart 2013](#)
- 20/12/2012 15:35: [Nieuwsbrief December 2012](#)
- 02/10/2012 10:40: [Nieuwsbrief Oktober 2012](#)
- 15/07/2012 23:20: [Nieuwsbrief Juli 2012](#)
- 02/07/2012 10:04: [Nieuwsbrief mei 2012](#)

## Nieuwsbrief mei 2012




In deze editie

NIEUWSBRIEF MEI 2012

- Voorwoord
- Partnership Collegium en Synobsys
- Lean Expert Training
- Collegium Associates
- Eendaagse open training Fixed Price/Fixed Date op 28 juni
- Zomerborrel 21 juni

Missie

Voorwoord



Beste Connectiaan,

Onze missie is: "Het realiseren van concrete & meetbare verbeteringen, door middel van communicatie, empowerment en het creëren van draagvlak".

Het realiseren van verbeteringen gebeurt door lange termijn relaties met klanten en medewerkers aan te gaan. Daarnaast draagt het werken op basis van vertrouwen bij aan realiseren van verbeteringen.



Hierbij ontvang je onze lente nieuwsbrief. In deze nieuwsbrief veel aandacht voor komende activiteiten: twee trainingen en een borrel. Ook vertellen we iets over Collegium Associates. Collegium Associates is in het leven geroepen voor en door ZZP-ers die zich intensief verbinden door opdrachten, kennisuitwisseling en ontwikkeling.

Eind augustus organiseren wij een Lean Expert Training. Planning en tarifiering zijn geheel afgestemd op het (declarabele) bestaan van de ZZP-er. Deelname aan de training is ook een mooie kans om je mede Connectianen te leren kennen. Wees er snel bij, want vol = vol.

Op 28 juni organiseren wij een ééndaagse training Fixed Price/Fixed Date Project Management. Deze training wordt gegeven door door Martin Knook, een succesvol ondernemer met veel ervaring in het managen van Fixed Price/Fixed Date Projecten. Een bijzondere training, niet in het minst door de energieke en inspirerende manier van trainen door Martin.

Donderdag 21 juni organiseren we een borrel voor Connectianen.

Graag tot ziens bij één van onze activiteiten, een kennismaking of bij je opdracht intake!

P.S. Sta je nog niet bij ons ingeschreven? Aarzel dan niet en doe het [nu!](#)

Partnership Collegium en Synobsys

Collegium Consulting & Projects gaat per direct de samenwerking aan met Synobsys Nederland B.V., kortweg Synobsys. Door het aangaan van het partnership werkt Collegium Consulting & Projects verder aan de ambitie om

organisaties en haar processen bijzend te verbeteren en te veranderen.



*Wat houdt de samenwerking in?*

Synobsys profileert zich op het gebied van Business Flexibility. Het concept Business Flexibility is een reis naar veranderkracht en prestatievermogen. Op die reis worden veel aspecten meegenomen. Het gaat niet alleen om het business proces, maar ook om zaken als organisatiestructuur, competenties, cultuur en leiderschap. De dienstverlening en expertise van Collegium geven invulling aan deze zaken. Collegium zal zich in de samenwerking focussen op procesverbeteringen, competenties, structuur/organisatie, onderscheidend vermogen, cultuur en andere zaken die gepaard gaan met veranderen. De bijdrage van Synobsys in de samenwerking ligt primair op het gebied van flexibilisering van business processen en automatisering.

### *Partnerschap*

De samenwerking tussen Synobsys en Collegium heeft focus op de genetwerkte bedrijvensamenleving; dit geeft klanten de mogelijkheid om de beste ervaring en kennis case by case, project voor project bij elkaar te brengen. Collegium Consulting & Projects heeft veel kennis en ervaring opgebouwd op het gebied van procesverbetering (LEAN), verandermanagement, projectmanagement en Governance, Risk & Compliance (GRC).

Synobsys Nederland B.V., kortweg Synobsys, helpt organisaties de veerkracht te ontwikkelen om effectief in te spelen op veranderingen in de markt. Synobsys analyseert, adviseert en implementeert. Zo opent ze de weg naar een beheersbare toekomst met organisatorische veranderkracht en prestatievermogen. Dit heet Business Flexibility.

Ontstaan als ICT-dienstverlener verwierf Synobsys in de ruim vijftien jaar van haar bestaan een grote expertise op het gebied van flexibilisering van bedrijfsprocessen. Deze kennis en ervaring zet zij nu in om doelmatige en doeltreffende oplossingen te implementeren die tegemoet komen aan de ambities van haar klanten. Daarbij maakt zij zo mogelijk gebruik van bestaande systemen, waardoor investeringen uit het verleden behouden worden voor de toekomst.

Wie werkt met Synobsys gaat een partnerschap aan met haar nuchtere, hardwerkende adviseurs en uitvoerders. Teamspelers die gedreven en zonder omwegen op zoek zijn naar de hoogste kwaliteit en de beste oplossing. Met een scherp oog voor verandering en verbetering, en een open oor voor de wensen en ambities van de klant.

Collegium Connect organiseert een 6 daagse Lean Expert Training (6\* 2 dagdelen) met een ZZP vriendelijke planning en tarifiering.

De Lean Expert training biedt een uitgebreid overzicht van de meest gebruikte instrumenten en technieken van Lean. Je leert hoe je een organisatie kunt leiden/begeleiden naar continue verbetering met behulp van Lean. Deze training stoomt je klaar om als Lean Expert in een organisatie aan de slag te gaan. Daarnaast behaal je de eerste resultaten al tijdens de training!

De training is inclusief cursusmap, boek "Lean voor Dummies", certificaat van deelname en catering.

Het certificaat betreft een theoretisch certificaat met de mogelijkheid deze met praktijkervaringen te 'upgraden'.

De prijs van € 2.250,= exclusief BTW is speciaal voor Collegium Connect leden en is inclusief catering.

We denken aan een start eind augustus 2012 en dan 6 weken achter elkaar op de woensdagmiddag en -avond (13.00 – 21.30 uur).

*Wil je meedoen en je inschrijven?*

Laat het ons weten met een reply-mail aan: [maaike.vogelpoel@collegium.nl](mailto:maaike.vogelpoel@collegium.nl) o.v.v. deelname Lean Expert Training. Je ontvangt dan direct van ons een bevestiging.

Voor meer informatie kun je een mail sturen naar [connect@collegium.nl](mailto:connect@collegium.nl).

We bemerken bij onze klanten de laatste tijd een verandering in de behoeftes. Er komt steeds meer vraag naar specialisten - al dan niet in teamverband werkend- die een specifiek projectresultaat kunnen leveren of een onderscheidende bijdrage kunnen leveren door kennis en ervaring.

Aan de aanbodkant zien we een toenemende flexibilisering van arbeid en gespecialiseerde kennis: steeds meer krachtige kenniswerkers kiezen voor een zelfstandig bestaan.

Bij deze groep bestaat een duidelijke behoefte aan binding door (gezamenlijke) opdrachten, delen en vermeerderen van kennis, klankborden en (het elkaar) ontwikkelen.

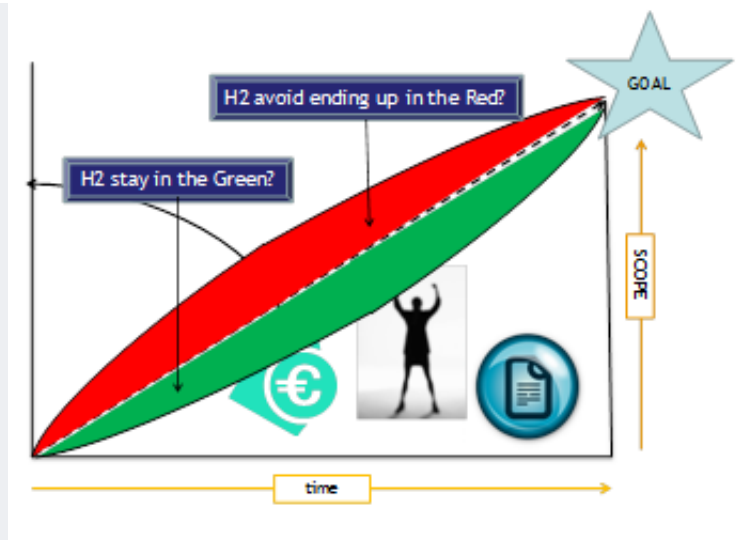
Vanwege deze ontwikkelingen lanceert Collegium een nieuwe business model: Collegium Associates. Associates met diepgaande kennis en ervaring werken samen om in steeds wisselende combinaties echte klantproblemen op te lossen.

De Associates formule is speciaal ontwikkeld met het oog op het bij elkaar brengen van een select gezelschap medior tot senior professionals die werkzaam zijn in project/programma leiding, als interim manager of als inhoudelijk specialist.

Ben je geïnteresseerd geraakt en wil je meer weten over het Associate-schap: stuur een mail naar [maaike.vogelpoel@collegium.nl](mailto:maaike.vogelpoel@collegium.nl) of bel haar op 06-11532621.

Eéndaagse open training Fixed Price/Fixed Date Project Management op 28 juni

28 juni organiseert Collegium een Fixed Price, Fixed Date Training, gegeven door Martin Knook, een succesvol ondernemer en inspirerende trainer die veel ervaring heeft met het managen van Fixed Price, Fixed Date projecten.



Wat is een Fixed Price, Fixed Date (FPFD) Project?

In tegenstelling tot een Project wat gemanaged wordt op basis van Inschattingen, Scope, Tijd, een zeer gedetailleerd doel en Time & Material (“uurtje factuurtje”) stuurt een FPFD project allereerst op gedetailleerde afspraken over het omgaan met Risico’s, Assumpties en Afhankelijkheden en daarna pas op (inschattingen van ) Tijd, Requirements en Resourcebeslag.

Het managen van een FPFD project vraagt daardoor om een andere manier van handelen, denken en communiceren van de Project Manager en zijn team. Deze training geeft inzicht in het opzetten, structureren, uitvoeren en tot een goed einde brengen van een FPFD project. Ook worden nuttige tips gegeven over de communicatie met de klant in uitdagende situaties.

Wat kun je van de Fixed Price, Fixed Date Training verwachten?

Deze training helpt je om als Project Manager een winstgevend Fixed Price, Fixed Date project te draaien. Met andere woorden: hoe blijf je aan de groene (winstgevende) kant van de streep?

Aan de orde zullen komen:

- De basisbeginselen van een Fixed Price/Fixed Date Project (met praktijkvoorbeelden)
- Hoe omgaan met Change Requests?
- Internal Alignment – wat is het en hoe in te zetten?

Voor wie?

Deze training is bedoeld voor (IT) Project Managers die te maken hebben of gaan krijgen met een FPPD project. Ook is deze training geschikt voor opdrachtgevers in FPPD situaties. De trainingsdocumentatie is in de Engelse taal, afhankelijk van de samenstelling van de trainingsgroep is de voertaal Nederlands of Engels.

Data, tijd en kosten

De training zal plaatsvinden op vrijdag 28 juni 2012 en start om 9.00 uur in restaurant de Goede Gooier (Crailoseweg 151 1261 AA Blaricum). De training duurt 2 dagdelen en eindigt rond 17.00 uur, voor de lunch wordt gezorgd!

De kosten voor de training, inclusief naslagwerk en lunch bedragen € 395,- ex. BTW. De training gaat door bij minimaal 10 aangemelde deelnemers.

Wie is Martin Knook?



“In 1992 heb ik mijn technische datacommunicatie opleiding afgebroken om te bouwen aan een eigen bedrijf Het Glazen Huis. In de MKB markt leverde HGH computer netwerken en Exact Software. Van een klein “zolder” initiatief is HGH uitgebouwd tot een Exact Software Center met eigen project aanpak, implementatie approach en help desk. Als technisch directeur heb ik samen met mijn business partner dit bedrijf uitgebouwd tot een toonaangevend bedrijf dat in de markt bekend stond als een van de beste dealers.

Omdat dit mijn eerste werkomgeving was, heb ik er voor gekozen om het bedrijf te verkopen en in het jaar dat we daarvoor nodig hadden ben ik complexe IT projecten gaan managen bij Interpay, Bijenkorf, ABN AMRO, Fortis. Deze projecten bestonden uit totaal verschillende IT complexiteiten van betalingsverkeer tot commerciële websites. In 1999 is HGH verkocht en ben ik technisch directeur geweest van de Advisie groep waar ik ondermeer de integratie van alle technische processen van software ontwikkeling tot netwerk beheer heb geleid. Na het afronden van

deze integratie heb ik aan verschillende complexe projecten gewerkt, waarbij in 2002 de verkoop van verzekeringsproducten via internet en winkels de meest complexe is geweest. Dit project voor VendexKBB is uiteindelijk niet goedgekeurd omdat er te veel risico's aan verbonden waren. Maar de design van processen en techniek was een enorm complex om te managen.

Mijn kracht in deze periode is geweest om moeizame projecten vlot te trekken en te zorgen dat EURO en Millenium vraagstukken op tijd konden worden opgelost maar ook nieuwe business concepten en technologische mogelijkheden tot goede implementaties leiden.

In 2006 ben ik begonnen met het bouwen van een nieuw bedrijf SecondFloor. Met dit bedrijf bouwen we Business analytics intranet portals die onze klanten vertrouwen geven in de gerapporteerde risico en financiële cijfers. SecondFloor ontwikkelt software voor grote international verzekeraars waarbij wereldwijde processen worden ondersteund. Het bedrijf heeft nu 100 medewerkers en onze klanten zitten in verschillende werelddelen. Wij werken uitsluitend op basis van Fixed Price, Fixed Date.

In mijn huidige rol als CEO ben ik vooral bezig om dit technology bedrijf een wereldspeler te maken.

Interesse en/of inschrijving?

Heb je vragen of wil je deelnemen aan deze training? Laat het ons dan weten via [maaike.vogelpoel@collegium.nl](mailto:maaike.vogelpoel@collegium.nl) of 06-11532621, onder vermelding van FPDF training 28 juni.

Zomerborrel 21 juni

Zet 'm vast in de agenda: donderdag 21 juni van 17:00 tot 19:00 uur organiseren wij een gezellige borrel voor relaties (opdrachtnemers, klanten en partners) van Collegium. Even bijpraten en netwerken in een ongedwongen sfeer over werk en nog meer! Met mooi weer kan dat op het terras. Locatie is [Ottenhome](#), Zuwe 20, 1241 NC KORTENHOEF.

Voor aanmelding: stuur voor 14 juni een mail naar



connect@collegium.nl en wij sturen je een bevestiging van  
deelname toe.

Collegium B.V. - Hendrik van Vliedenstraat 4, 3633 CH Vreeland - Tel +31 (0)6 307 185 19 - info@collegium.nl

De nieuwsbrief niet meer ontvangen? Je kunt je hier [uitschrijven](#).

Wilt u de nieuwsbrief niet meer ontvangen? Vul dan hieronder uw emailadres in en klik op uitschrijven.